

RESUMEN

Autor	<u>Cuadros Samamé, C.A.</u>	
Autor corporativo	<u>Universidad Nacional Agraria La Molina, Lima (Peru).</u> <u>Facultad de Economía y Planificación</u>	
Título	Beneficios empresariales en el proceso de compras y licitaciones mediante la implementación del software Aconex: caso empresa minera	
Impreso	Lima : UNALM, 2014	
Copias		
Ubicación	Código	Estado
Sala Tesis	<u>E70. C8 - T</u>	USO EN SALA
Descripción	75 p. : 3 cuadros, 15 gráficos, 5 ref. Incluye CD ROM	
Tesis	Trabajo Monográfico (Ing Gestión Empresarial)	
Bibliografía	Facultad : Economía y Planificación	
Sumario	Sumario (Es)	
Materia	<u>LICITACIONES MINERAS</u> <u>MINERIA</u> <u>EMPRESAS MINERAS</u> <u>SOFTWARE ACONEX</u> <u>MINERALOGIA</u> <u>EMPRESAS</u> <u>COMPRAS</u> <u>APLICACIONES DEL ORDENADOR</u> <u>PROGRAMAS DE ORDENADOR</u> <u>ACTIVIDADES CONEXAS</u> <u>GESTION</u> <u>PROCESAMIENTO DE DATOS</u> <u>EVALUACION</u> <u>PERU</u>	
Nº estándar	PE2016000460 B / M EUV E70; U10	

El presente trabajo tiene como finalidad demostrar la mejora en el proceso de compras y licitaciones mediante la implementación de una herramienta informática en una empresa minera. ACONEX es un software que ofrece soporte en la transparencia, rapidez y accesibilidad a los documentos correspondientes superando herramientas tecnológicas utilizadas en la actualidad como el correo electrónico y FTP's que tienen limitaciones de tamaño y acceso de información. ACONEX optimiza recursos y tiempo manejando de manera digital toda la documentación y mejorando la interacción cliente – proveedor. La metodología a utilizar será la comparación en cada etapa del proceso identificando el flujo de trabajo original y el esperado proyectando de manera clara el beneficio de la plataforma en mención en cada etapa. El resultado del análisis es la viabilidad y

mejora del proceso mediante la utilización de la herramienta. El objetivo principal de ACONEX es estandarizar las propuestas recibidas por los postores haciendo así un análisis más eficiente que brinde a la compañía un mayor beneficio en el menor tiempo. El resultado final es que ACONEX es una herramienta necesaria, para grandes empresas, que negocian con proveedores, tanto nacionales como internacionales, optimizando los recursos y generando mejores propuestas y mejores decisiones.